

Notice pdf - Negotiating on the edge

Type de contenu : Texte

Type de médiation : sans médiation

Titre(s) : Negotiating on the edge : North Korean negotiating behavior / Scott Snyder

Auteur(s) : Snyder, Scott A. (1964-....)

Editeur, producteur : Washington : United States Institute of peace press, 1999

Description matérielle : 1 vol. (XVIII-213 p.) : carte ; 24 cm

ISBN : 1-87837-995-X
1-87837-994-1

EAN : 9781878379955 rel.

Classification décimale Dewey : 327.519 3

Note sur les bibliographies et les index : Bibliogr. p. 191-195. Index.

Sujet - Nom commun : Négociations

Négociations diplomatiques -- 1970-....

Relations internationales et culture -- Corée (République populaire démocratique)

Relations extérieures -- Corée (République populaire démocratique) -- 1970-....